

VACATURE:

Technisch commercieel accountmanager

OVER DE FUNCTIE

Je bent het eerste aanspreekpunt voor onze klanten, hoofdzakelijk machine- en of apparatenbouwers. Klantvragen weet je te vertalen naar haalbare oplossingen. Dit kunnen ook langjarige ontwikkeltrajecten zijn. Je werkt hierin samen met de binnendienst en waar nodig schakel je de hulp in van de R&D collega's.

OVER HET BEDRIJF

Wij zijn een gezonde onderneming met een sterke marktpositie in de wereld van de kleine aandrijftechniek. Ons specialisme is het leveren en creëren van mechatronica oplossingen in het **LOW-TECH** en **HIGH-TECH** bereik. Van het toeleveren van aandrijftechnische componenten tot het volledig realiseren van totaal oplossingen.

WIJ VRAGEN

Iemand die affiniteit en inlevingsvermogen heeft met aandrijftechniek.
Bij voorkeur een technische opleiding op mbo/hbo niveau in de werktuigbouwkunde, elektronica en/of mechatronica.
Een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.

Daarnaast kun je goed denken in oplossingen en kun je prioriteiten stellen. Beschik je over een hands-on mentaliteit en een flexibele klantgerichte instelling en passen de termen servicegericht en communicatief vaardig goed bij jou.

WIJ BIEDEN

Een uitdagende baan in een enthousiast en compact team.
Een functie voor 32 - 40 uur per week.
De mogelijkheid om deels thuis te werken (ook na de coronaperiode)

INTERESSE ?

Stuur ons een sollicitatiebrief met CV of neem contact op met Dhr. R. Nobel voor meer informatie.
r.nobel@zilvertron.com of De Smaragd 15, 2872 ZT Schoonhoven.